



ЕКАТЕРИНА ОРЛОВА

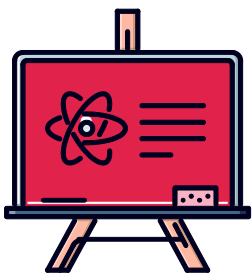
Вывожу продажи на новый уровень
Научу Вас и Ваших менеджеров
эффективно закрывать сделки



9 лет в продажах

7 лет в ВТБ24

4 года руководитель команд-лидеров



в 20 раз увеличивала результат подразделения за месяц



5 лет бизнес-тренер по продажам

(Новосибирск, Воронеж, С.-Петербург, Москва и др.)



«Мое главное преимущество: я практик в продажах. Сама 9 лет назад начинала с прозвона холодной базы, дальше выстроила карьеру в ВТБ 24 от менеджера до руководителя и показывала эффективный результат на разных рынках, объемах и задачах.

Благодаря моему опыту в работе с разными чеками (от 100 руб до 150 000 000 руб) и разными каналами привлечения (прямые продажи, работа с входящими клиентами, крупные корпоративные продажи, использование партнерской сети) Вы получите не теоретические знание, оторванные от жизни, а реальные навыки с адаптацией под Ваш бизнес.»

Екатерина Орлова

Рост продаж в **20** раз
за 1 месяц

Вывод отделов из
bottom в **top**
за 6 месяцев

Рост клиентской базы
минимум в **3** раза

Построение и
оптимизация
продаж на B2B и
B2C рынках

30 % сотрудников
получали повышение за
время работы в моей
команде

Опыт успешного
управления
отделами разной
численности и
направленности

Проведение
тренингов: Москва,
Санкт-Петербург,
Новосибирск,
Воронеж, Ярославль,
Кострома и др.

Тренинги прошли
более **1 000**
человек: 40%
руководители и
собственники

7 лет в ВТБ 24:
Успешная карьера
от менеджера до
руководителя

Лидер корпоративных
рейтингов, победитель
регионального
кадрового актива,
лучший
функциональный тренер

Автор и ведущая
Телеграмм канала
«Побеждай в
Продажах»

Аудитория канала
свыше
1 000 человек
за 1,5 месяца



Программы тренингов

Базовый уровень продаж

- Шаги продаж (2 дня)
- Продажи по телефону (1 день)

Продажи 2.0

- Эффективные переговоры (2 дня)
- Продажи по методу СПИН (2 дня)





Управление персоналом

- Отбор менеджеров по продажам (1 день)
- Мотивация менеджеров по продажам (2 дня)

Управление продажами

- Аналитика продаж (1 день)
- Управление отделом продаж (2 дня)